# Transformación Cligital

El momento es ahora ¿o cuando?



4 sesiones

Redes sociales
Gestión Web
Visual Merchandising
Analitica excel



Visual Merchandising



#### Nuestro Reto



View all 328 comments





Un día como **Veterinario** 

Sin ningun costo

#### **Aprenderas sobre:**

- \* El cuidado de tu mascota.
- \* Alimentación y nutrición.
- \* Principales enfermedades.

Inscribete

























Estimulo



Momento de verdad # 1

Momento C verdad # 2







## ZMOT ELPROTAGONISTA





Visual Merchandising







- \* El cuidado de tu mascota.
- \* Alimentación y nutrición.
- \* Principales enfermedades.

Inscribete













Te ayudamos a amar a tu mascota



COMO ALIMENTAR BIEN A TU MASCOTA

Para la mayoría de los perros, la hora de comer es la mejor parte así porque algunos dueños se



SI, LOS GATOS SON LOS DUEÑOS DEL HOGAR

El ser humano vive enamorado de los felinos desde la primera vez que un gato nos tocó con sus garritas, hace unos 9.500

**CONTINUAR LECTURA** 



#### **PELIGROS EN EL HOGAR** PARA ELLOS

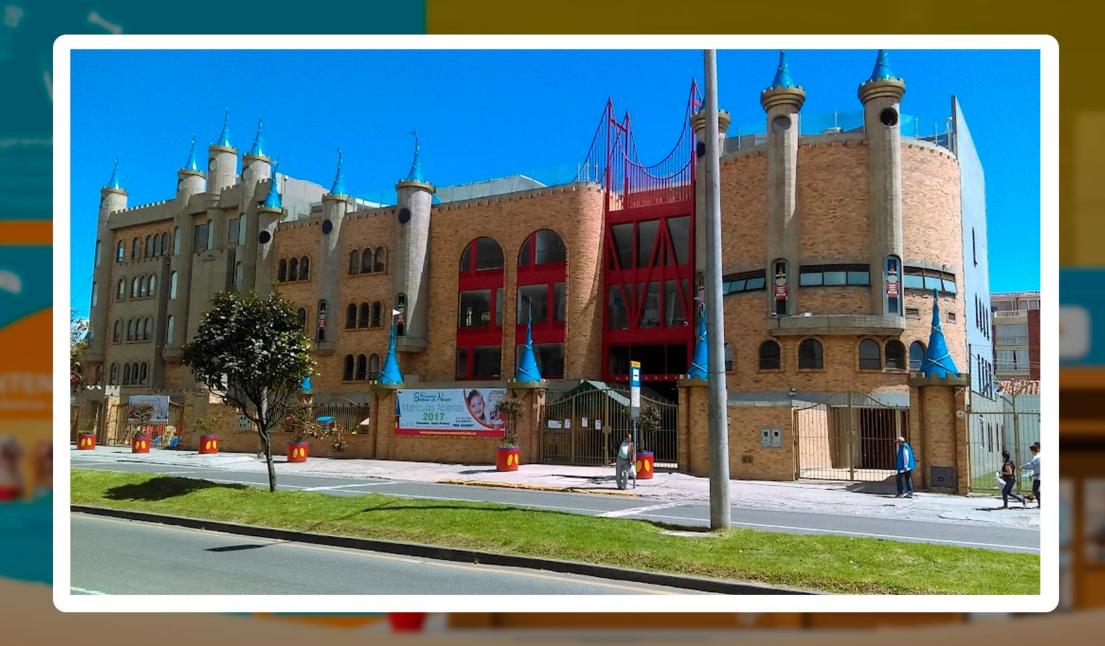
bebé, adapta su casa. Prote las ventanas, esconde los



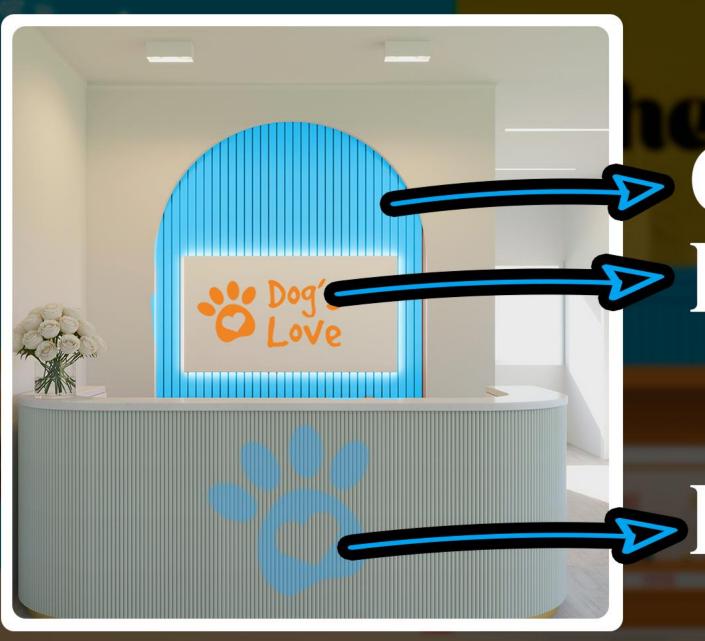












## Colores Fuentes

Elementos



# Experiencia NO VENDEMOS LOS CLIENTES COMPRAN



Experiencia

El Visual Merchandising es el arte de transformar tu tienda en una experiencia visual que seduce, inspira y vende emociones.









Espacio y circulación del cliente



Displays de productos efectivos.



#### Primera Impresión Cuenta y habla







#### Primera Impresión Cuenta y habla







#### La Vitrina

Invita a ingresar por su capacidad de sorprender y de ser memorable.



Color

**Tema** 

**Elementos** 



#### La Vitrina

Puede renovarse con frecuencia para mantener el interés del público y reflejar las temporadas, promociones especiales o lanzamientos de productos.







¿En que lugares de tu negocio suele concentrarse la gente y que lugares suelen permanecer sin impacto?



Zonas calientes y frías

### ¿Donde?

Entrada Cajas Registradoras

Baños Vestieres





### ¿Donde?

Entrada Cajas Registradoras

Baños Vestieres





lluminación para destacar

#### Una solución

Luces dirigidas para resaltar productos específicos o áreas de interés dentro de la tienda.





#### Una Herramienta

Las luces cálidas suelen hacer que los productos luzcan más atractivos y acogedores, mientras que las frías son ideales para destacar detalles o colores vivos.







### diferencia

Las luces dinámicas o de colores, pueden crear un ambiente especial que haga que ciertos productos o áreas de la tienda se destaquen.





La disposición del mobiliario y productos debe guiar al cliente por un recorrido natural que le permita explorar toda la tienda.





Evita los obstáculos que puedan interrumpir el flujo y asegúrate de que las zonas claves sean accesibles y visibles.





Integra áreas donde los clientes puedan detenerse, como asientos o espejos, que les inviten a pasar más tiempo en la tienda y explorar los productos con mayor detenimiento.





La organización de los estantes, anaqueles, exhibidores y mostradores sumado a la creativa señalización pueden facilitar el recorrido del usuario.



#### Lo que no se muestra...

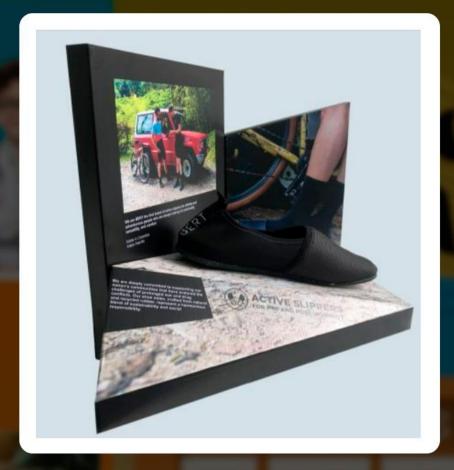




El apoyo en Displays creativos puedo aumentar el impacto y la visibilidad de los productos.

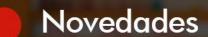


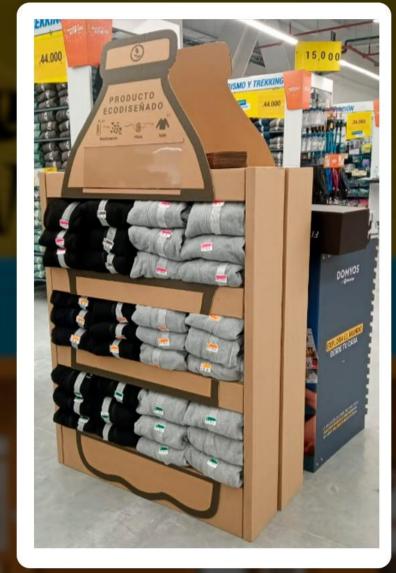
#### Utiliza Displays Tematicos





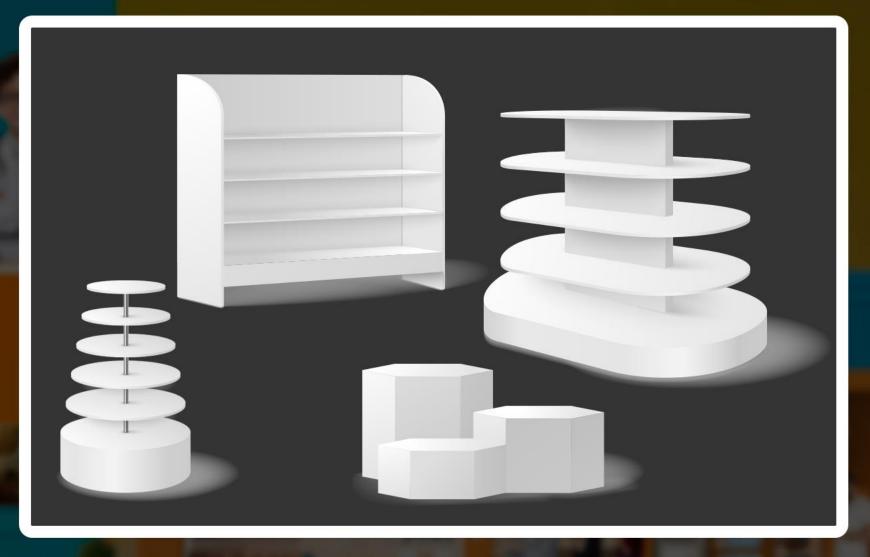
Ofertas







#### Utiliza Displays Tematicos



Colecciones de temporada.

Ofertas



Novedades



### la regla del los tres niveles

- Nivel superior para artículos de exhibición.
- Nivel medio para los productos de venta principal.
- Nivel inferior para el stock adicional o complementario.



### Utiliza la regla del los tres niveles

- Nivel superior para artículos de exhibición.
- Nivel medio para los productos de venta principal.
- Nivel inferior para el stock adicional o complementario.





Siempre que sea posible, permite que los clientes interactúen con los productos en los displays.



Muerstras gratis Productos abiertos. demostraciones en vivo.